

## Informations- und Kontaktveranstaltungen im In- und Ausland

### **Allgemeines:**

Der Bund fördert den Export durch die Organisation von Unternehmertreffen im In- und Ausland für bestimmte Länder und Branchen.

### **1. Einleitung**

Geschäfte lassen sich leichter anbahnen, wenn man vorher seinen potentiellen Geschäftspartner kennen gelernt hat. Hierfür bieten Unternehmerrreisen oder Kooperationsbörsen die ideale Plattform. Das Programm unterstützt deutsche Unternehmen auch durch spezifische Informationsveranstaltungen für bestimmte Länder und Branchen.

Der Vorteil dieser Art von Veranstaltung liegt darin, dass Unternehmen in einem überschaubaren Zeitrahmen eine Vielzahl von Erstkontakten erreichen können. Die Organisation und Recherche von Unternehmensbesuchen mit einer entsprechenden Anzahl von Kontakten ist anders nur über Messe- oder direkte Unternehmensbesuche möglich. Der zeitliche und finanzielle Aufwand dafür wäre ungleich höher.

### **2. Was wird gefördert?**

Teilnahme an Exportförderungsveranstaltungen in Deutschland und im Ausland.

### **3. Wer wird gefördert?**

Kleine und mittlere Unternehmen.

### **4. Wie wird gefördert?**

Förderschwerpunkte sind Unternehmertreffen, Kooperationsbörsen und/oder Workshops in den Schwerpunktregionen Europa, Mittel- und Osteuropa, GUS, der Nahe Osten, Afrika, Lateinamerika und der asiatisch-pazifische Raum

Die Veranstaltungsteilnehmer werden von den Durchführungsgesellschaften bundesweit akquiriert. Aus Fördermitteln werden u.a. die Organisation der Veranstaltung, Raummiete, Übersetzungsleistungen, Kommunikations- und Logistikkosten bestritten. Die teilnehmenden Unternehmen leisten einen angemessenen Eigenbeitrag, der annähernd in Höhe der Reisekosten (Flug/Transport, Unterkunft, Verpflegung) liegt.

### **5. Wo werde ich beraten?**

Germany Trade and Invest – Gesellschaft für Außenwirtschaft und Standortmarketing mbH

Außenwirtschaft:  
Agrippastr. 87-93  
50676 Köln

Invest:  
Friedrichstraße 60  
10117 Berlin

Kontakt:

Frau Tilz, Tel: 0221 2057-350, Fax: 0221 2057-212, E-Mail: [tilz@gtai.de](mailto:tilz@gtai.de)

Herr Dörr, Tel: 0221 2057-263, E-Mail: [doerr@gtai.de](mailto:doerr@gtai.de)

Internet: [www.gtai.de](http://www.gtai.de) => „Außenwirtschaft Trade“ => „Aktuell“ => „Veranstaltungen“

## **6. Wo finde ich bayerische Ansprechpartner?**

Siehe „Wo werde ich beraten?“

## **7. Welche Schritte muss ich tun?**

1. Informieren über konkrete Veranstaltungsangebote
2. Kontakt mit der BfAI
3. Kooperationsveranstaltungen und Unternehmerreisen werden auch von anderen Veranstaltern, wie z.B. dem Enterprise Europe Netzwerk organisiert.

## **8. Was muss ich besonders beachten?**

Teilnehmer müssen einen Eigenanteil tragen. Dennoch sparen Ihnen solche Veranstaltungen viel Geld. Sie sind die ideale Vorbereitung eines Auslandsgeschäfts, weil Sie Ihren Partner persönlich kennenlernen können.

Beachten Sie landestypische Verhaltensweisen und bauen Sie interkulturelle Kompetenz auf. Die Wirtschaftskammern bieten hier eine Vielzahl von Informationsangeboten. Sprechen Sie uns einfach an.

Es gibt bei Unternehmensreisen und Kooperationsbörsen keine Erfolgsgarantie! Vieles liegt an Ihnen. Loten Sie deshalb auch andere Kooperationsmöglichkeiten mit Ihrem Gegenüber aus. Haben Sie einmal daran gedacht, dass Sie mit Ihrem Geschäftspartner eventuell ein gemeinsames Produkt für sein Land entwickeln können? Sie haben vielleicht das technologische Know-how und er kennt die konkreten Bedürfnisse seines Landes. Eine Vielzahl von Förderprogrammen des Freistaats, des Bundes und der EU bieten hierfür Zuschüsse bis zu 75% an.

## **9. Wo bekomme ich weitere Informationen?**

Enterprise Europe Network-Partner in Bayern

[www.een-bayern.de](http://www.een-bayern.de)

Germany Trade & Invest

[www.gtai.de](http://www.gtai.de)

Außenwirtschaftszentrum Bayern

[www.auwi-bayern.de](http://www.auwi-bayern.de)

